



ASSICURAZIONI E TECNOLOGIA, UN SOLO PARTNER PER LA VENDITA DI SERVIZI A VALORE AGGIUNTO E PER OFFRIRE SICUREZZA ATTIVA AI CLIENTI

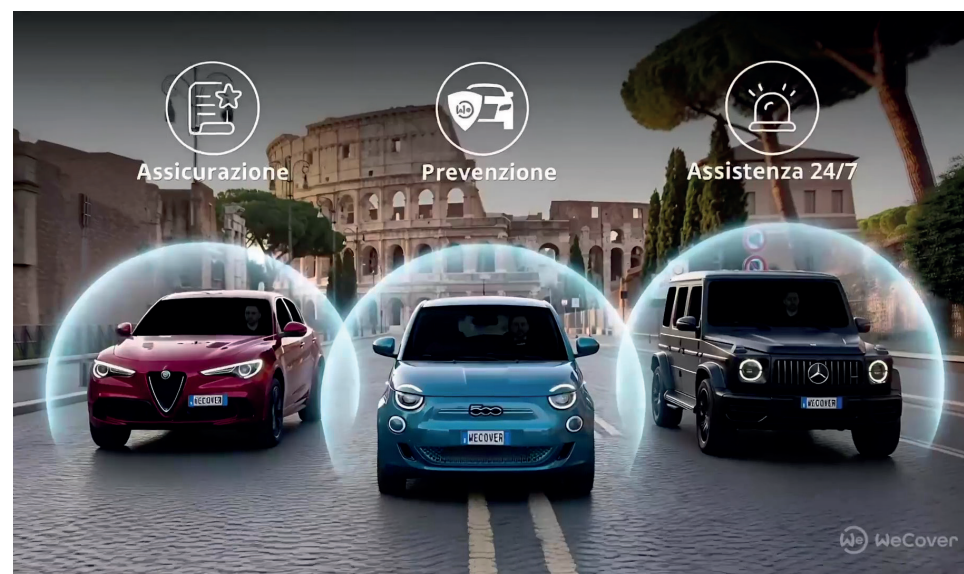
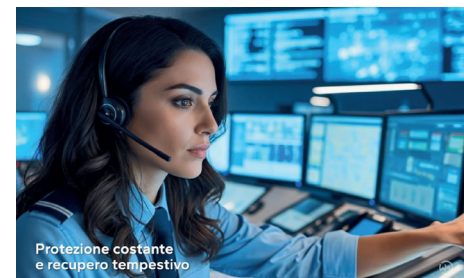
Il mercato automotive sta vivendo una trasformazione profonda. Oggi la vendita del veicolo rappresenta solo l'inizio della relazione con il cliente: la vera sfida per il dealer è continuare a generare valore nel tempo attraverso servizi ad alta marginalità capaci di fidelizzare, differenziare l'offerta e creare nuove opportunità di business.

In questo scenario, la protezione del veicolo non può più essere considerata un semplice prodotto assicurativo; deve diventare parte integrante dell'esperienza di acquisto e di possesso dell'auto, grazie a soluzioni che combinano prevenzione, assicurazione, assistenza 24/7, con tecnologia e servizi connessi.

È da questa visione che nasce WeCover.

WeCover è un **Managing General Agent (MGA)** specializzato nel ramo **CVT (Corpi Veicoli Terrestri)** e opera esclusivamente nel canale Dealer e Automotive. Il suo modello integra in un'unica soluzione competenze assicurative, tecnologia proprietaria e servizi digitali, offrendo al dealer uno strumento concreto per aumentare il valore della propria offerta.

WeCover consente ai dealer di avere **un unico interlocutore per:** coperture assicurative pluriennali, dispositivi telematici proprietari, piattaforma digitale e Centrale Operativa attiva 24 ore su 24, 7 giorni su 7, soluzioni e servizi integrati per offrire



un'esperienza semplice per il dealer e completa per il cliente.

Questo approccio consente al dealer di proporre **servizi distintivi**, facilmente integrabili nel processo di vendita, trasformando la protezione del veicolo in uno strumento per lo sviluppo della propria marginalità e per la fidelizzazione del cliente.

La componente assicurativa rappresenta il cuore del modello: **WeCover** è in grado di sviluppare **programmi assicurativi** progettati per le specifiche esigenze del dealer e del cliente, con coperture pluriennali flessibili, contestualizzate, dinamiche ed integrate con **servizi telematici** differenziati per i diversi profili di clientela. Tutto ciò contribuisce a valorizzare sia la vendita sia il post-vendita con l'erogazione di servizi di caring, assistenza stradale, canalizzazioni delle manutenzioni verso le officine dei punti vendita o verso network convenzionati, ai fini

anche della rivendita di materiali di ricambio (tagliando/riparazione post incidente).

La tecnologia completa questo modello. Le soluzioni telematiche proprietarie consentono di offrire servizi evoluti di prevenzione e protezione del veicolo, mentre la piattaforma digitale semplifica la gestione operativa dei **servizi connessi**, migliorando l'efficienza dei processi e l'esperienza del cliente.

Elemento distintivo dell'offerta è la **Centrale Operativa WeCover 24/7**, che garantisce un presidio costante e un'assistenza qualificata in tutte le situazioni in cui rapidità di intervento e continuità del servizio fanno la differenza. Un supporto che rafforza il rapporto di fiducia tra dealer e cliente anche dopo la consegna del veicolo.

Per il dealer il vantaggio è concreto: ampliare l'offerta con **servizi ad alto valore aggiunto**, **differenziarsi dalla concorrenza**, aumentare la **fidelizzazione della clientela** e sviluppare nuove **opportunità di redditività** attraverso un modello semplice da proporre e gestire. A questo si affiancano strumenti commerciali, formazione e supporto dedicato alla rete vendita, per facilitare l'integrazione dei programmi WeCover all'interno del processo di vendita.

WeCover srl

via Galileo Galilei
64100 Teramo (TE)

0861 1581601
www.wecover.life
info@wecover.life

Mario Bellotti

Direttore Commerciale

+39 335 6338802
mario.bellotti@wecover.life

Giovanni Maggiore

CEO

+39 0861 1581601
giovanni.maggiore@wecover.life